

Wir sind der führende Pumpenhersteller in der Schweiz. Die starke Position im Markt wird durch eine klare Unternehmensstrategie, einer mitarbeiterorientierten Kultur und durch kundenorientiertes Denken und Handeln erreicht. Für unseren Verkauf Schweiz suchen wir **per 1. Mai 2012** oder nach Vereinbarung einen



Technischen Berater für den Verkaufsdienst (100%)

Ihre Aufgaben:

- Telefonische Beratung von Planern und Installateuren
- Erstellen von Offerten
- Abwickeln von Aufträgen
- Unterstützung & enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufsdienst

Ihr Profil:

Sie verfügen über eine abgeschlossene Grundausbildung im Sanitär-/HLK-Bereich und haben sich kontinuierlich weitergebildet. Sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse sind eine Grundvoraussetzung für diese Stelle. Ihnen persönlich ist eine ausgeprägte Kundenorientierung sehr wichtig. Wenn Sie bereits praktische Erfahrung im Verkaufsdienst ausweisen können, ist dies eine ideale Voraussetzung. Im Umgang mit Kunden und Partnern sind gute Deutschkenntnisse mündlich und schriftlich ein „Muss“, idealer Weise ergänzt durch Kenntnisse in Französisch und Italienisch. Wir wünschen uns ein Organisationstalent, welches auch unter Druck zuverlässig arbeitet und die Motivation behält.

Unser Angebot:

Eine herausfordernde Stelle in einem gut eingespielten, interdisziplinären Team. Wir werden Sie fördern und fordern, Ihnen aber gleichzeitig auch den notwendigen Freiraum dazu bieten und die entsprechende Verantwortung übertragen.

Für ergänzende Auskünfte zur Tätigkeit steht Americo Cipolla, Leiter Marketing & Verkauf Schweiz, unter der Nummer 031 720 92 43 gerne zur Verfügung.

Ihre schriftliche Bewerbung richten Sie bitte an die Leiterin HR:

Biral AG, Gisela Wüthrich Bangerter, Südstrasse 10, 3110 Münsingen, Tel. 031 720 92 89
g.wuethrich@biral.ch, www.biral.ch



Biral
1. Rang
Cash
Arbeitgeber
Award
2010

